

# Una scelta indovinata

● di Alberto Martini

Presente sul mercato da meno di cinque anni, Bioinox è riuscita a conquistare un buon posizionamento nel segmento dell'accessoristica nautica. Tra le novità in programma per il 2009, l'inaugurazione di una linea di prodotti custom indirizzati alla cantieristica di grosse dimensioni

**Q**uella di Bioinox è una storia recente e originale: non capita tutti i giorni di incontrare persone dalle idee chiare, che sono riuscite a trasformare una passione privata in un'attività professionale di successo.

È questo il caso di Enrico Scapolo, titolare di Bioinox, realtà attiva dal 2005 nel segmento dell'accessoristica nautica rivolta alla cantieristica di medie/grosse dimensioni. «La decisione di fondare l'azienda è stata una diretta conseguenza del mio amore per la navigazione, cominciato nel 1991, quando ho acquistato la mia prima barca – racconta Enrico Scapolo –, che mi ha spinto a cercare un appiglio di business nell'ambito del settore nautico. La scelta di dedicarmi alla realizzazione di attrezzature di coperta e movimentazioni in barca è dipesa sostanzialmente da due fattori: oltre a non aver intenzione di mettermi a costruire barche, avevo

notato che nel comparto dell'accessoristica c'era ancora spazio per l'ingresso di nuove realtà di produzione».

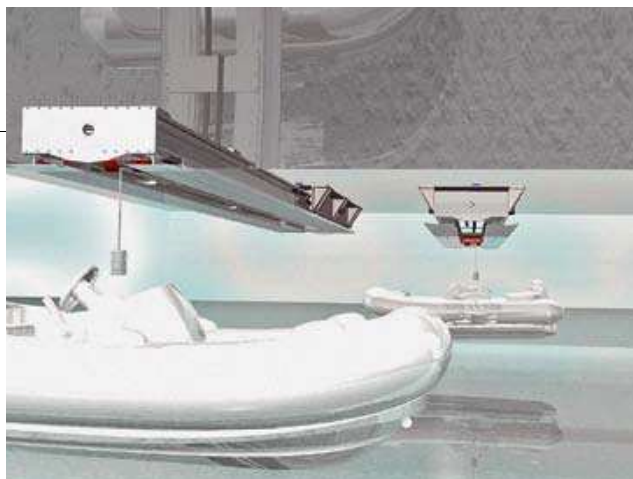
## Un percorso in ascesa

L'intuizione iniziale si è rivelata azzeccata e, a pochi anni di distanza dall'ingresso sul mercato nautico, Bioinox, presente in Italia e all'estero - in quasi tutta l'Europa, sul territorio statunitense e negli Emirati Arabi -, ha ampliato il raggio di produzione, affiancando alla costruzione di passerelle elettroidrauliche quella di gruette, tenderlift e scalette bagno. Tra i fattori che hanno contribuito al consolidamento della Società di Borgoricco in provincia di Padova, un ruolo importante è giocato dalla filosofia aziendale, in base alla quale, fin dagli inizi dell'attività, Bioinox si è proposta nei confronti dei cantieri clienti non come un mero fornitore di attrezzature e accessori ma come un vero e proprio partner commerciale, in grado di garantire la consegna in tempi brevi di una gamma di prodotti ampia e completa, oltre al supporto di una rete di servizi ben articolata: dallo sviluppo del progetto a una puntuale assistenza post vendita.

Il tutto all'insegna della massima qualità: «Grazie alla professionalità dell'ufficio tecnico interno, preposto alla progettazione CAD di tutti i particolari, assicuriamo ai nostri clienti tempistiche rapide nello sviluppo dei progetti, un accurato calcolo dimensionale e delle portate, e un eccellente valore del prodotto finito - evidenzia Enrico Scapolo -. Ne consegua che

**Da sinistra le fasi di taglio laser, piegatura, saldatura e spazzolatura robotizzata e infine assemblaggio e controllo qualità**





### TLT Travel Lift doppio

le caratteristiche distintive della proposta di Bioinox rispetto alla concorrenza potrebbero essere sintetizzate con i termini di robustezza, affidabilità funzionale, design all'avanguardia ed estrema cura per i dettagli: dall'illuminazione di cortesia a LED, alla finitura del teak dei carabottini».

Questo mix di tecnologia e di elevato livello qualitativo è la diretta conseguenza della collaborazione con Metal's, da oltre vent'anni nome di spicco nel segmento dei semilavorati in acciaio inox per i settori alimentare, elettrodomestico, grandi impianti e refrigerazione. «Bioinox nasce dalla costola di Metal's, un'azienda molto più grande, di cui sono amministratore unico – spiega Enrico Scapolo -. Il fatto di potersi appoggiare a una realtà come Metal's, che gode di una dimensione industriale importante nella produzione di componentistica in acciaio, consente dunque a Bioinox sia di raggiungere grandi volumi produttivi per articoli in larga serie, sia di produrre anche articoli personalizzati in piccola serie, grazie all'ottimizzazione dei componenti».

### Servizi dettagliati

Oltre a qualità e flessibilità della proposta al mercato, l'azienda veneta punta anche a offrire alla propria clientela un servizio

## Novità per la nautica

Molte le novità presentate da Bioinox in occasione delle ultime edizioni dei saloni di Genova e Amsterdam. Tra queste, i tenderlift Murano e Torcello, messi a punto con la finalità di facilitare le operazioni di alaggio e varo di tender, moto d'acqua e jetski. La struttura di entrambi i modelli risulta alleggerita, grazie al materiale di costruzione impiegato, acciaio inox AISI 316 elettrolucidato, e la movimentazione della plancetta (con un carico che può variare dai 600 kg ai 1.000 kg, in base al modello) è affidata a un meccanismo idraulico.

Rientrano tra le novità anche le gruette da flybridge Alpha e Beta, rispettivamente dotate di rotazione a 360° e 180° e di braccio telescopico per garantire massima flessibilità di utilizzo in ogni condizione. Contraddistinte da un design moderno, essenziale ed elegante, Alpha e Beta consentono il sollevamento di un'ampia gamma di tender e moto d'acqua.

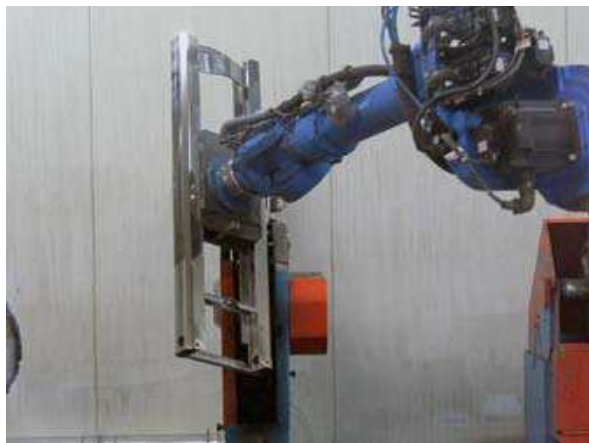
Alpha: lunghezza: dai 2,5 m ai 3 m; portata, 400 kg

Beta: lunghezza: dai 3 m ai 4 m; portata: 600 kg.

di supporto onnicomprensivo: a partire dai tempi di consegna della merce - inferiori alle quarantotto ore per i principali pezzi di ricambio, grazie alla disponibilità costante nei propri magazzini degli articoli più richiesti -, per arrivare all'attività della rete vendita e di assistenza, che garantisce al cliente un servizio puntuale e capillare sul territorio nazionale e all'estero. «Fin dai primi mesi di vita di Bioinox – spiega Enrico Scapolo - abbiamo concentrato i nostri sforzi verso l'organizzazione di una rete di centri di assistenza tecnica efficiente e dinamica, in modo da avere la certezza di poter contare, una volta avviata l'attività, su partner affidabili, dislocati nelle aree geografiche europee ed extraeuropee in cui il marchio è presente».

### Obiettivi per il futuro

Da ultimo, Enrico Scapolo accenna agli obiettivi per il 2009, tra cui rientrano il potenziamento dell'offerta rivolta alla cantieristica di





Passerella a scomparsa Antares

unità con metrature importanti, grazie alla recente presentazione della linea di prodotti 'custom', e la volontà di sviluppare nuove soluzioni con tecnologie sofisticate, ma caratterizzate da costi contenuti e da un'attenzione particolare all'eco sostenibilità e a un basso impatto ambientale. «Le previsioni per il 2009 sono buone – sottolinea Enrico Scapolo -, sia in termini di crescita della produzione, sia di ampliamento del raggio di azione all'estero, dove prevediamo di consolidare ulteriormente la posizione di Bioinox sul mercato statunitense.»

Proprio per fronteggiare al meglio gli sviluppi futuri e dedicare una zona dell'area produttiva alle nuove linee di prodotto per

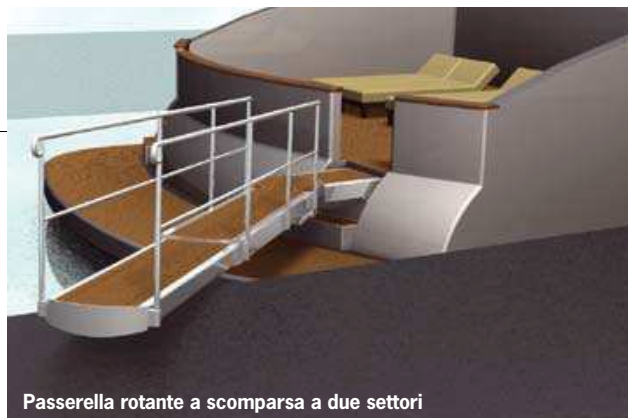
## Prodotti personalizzati per megayacht

"Think big with marine philosophy": è questo il claim della nuova campagna di comunicazione scelta da Bioinox per presentare la recente presentazione al mercato della nuova collezione di prodotti destinata ai megayacht di oltre i 40 metri di lunghezza.

La linea, battezzata con il nome di "Custom", è rivolta alla soddisfazione delle esigenze dei produttori di grandi imbarcazioni, ed è caratterizzata dal più alto grado di personalizzazione, che il cliente può richiedere già in fase di progettazione

Come per il resto della proposta al mercato, anche per la linea Custom Bioinox punta a stabilire un rapporto di partnership con il proprio cliente, basato sulla collaborazione in diversi ambiti: dalla progettazione agli aspetti commerciali. Questo implica, tra le altre cose, il confronto, durante la fase di engineering, con gli architetti e designer del cantiere, in modo da mettere l'azienda in grado di realizzare prodotti personalizzati e funzionali alle esigenze e richieste dell'armatore, e la pianificazione delle forniture per agevolare le consegne e la gestione delle giacenze.

Tra i prodotti della linea Custom: scale, movimentazioni da garage e gruette di grandi dimensioni.



Passerella rotante a scomparsa a due settori



Gruetta per tenderlift Alpha



Tenderlift per la movimentazione della plancetta

megayacht, nel 2009 Bioinox ha in programma il trasferimento della sede aziendale in un nuovo stabilimento di 4.000 metri quadrati di superficie complessiva. «La nuova sede – conclude il titolare di Bioinox –, all'interno della quale saranno creati spazi dedicati a corsi e tecniche di aggiornamento per i dipendenti e uno showroom per l'esposizione dei prodotti, si trova anch'essa nei pressi di Borgoriccio, e quindi nelle immediate vicinanze di Metal's, per non privare Bioinox delle sinergie derivanti dalla collaborazione con l'azienda».

